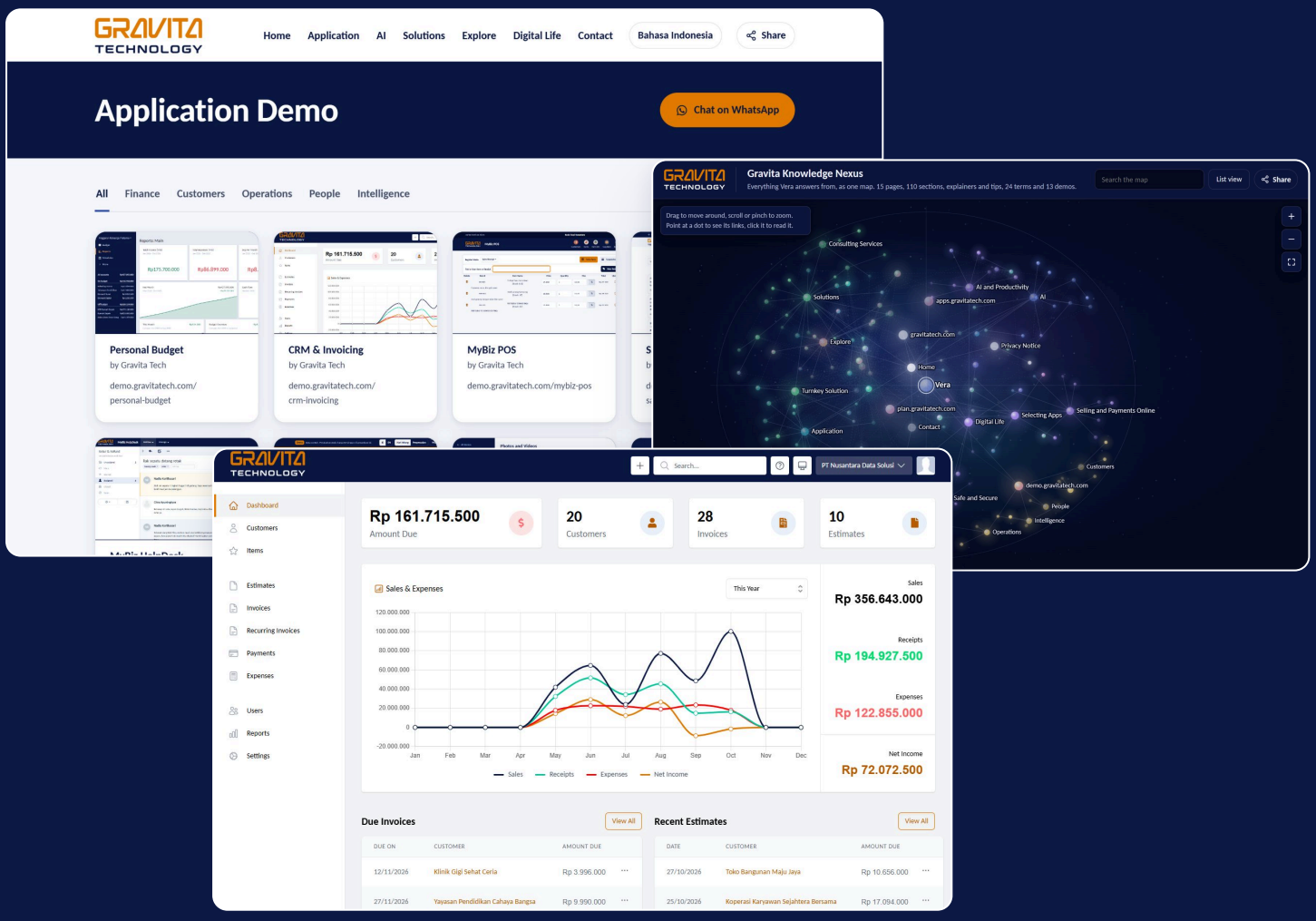
会社案内

ビジネスを力強く始動

PT Gravita Imandaya Teknoveraが、ソフトウェア受託開発、AIソリューション、コンサルティングサービス、中小企業向けターンキーソリューションをご提供いたします。



PT Gravita Imandaya Teknovera

インドネシア全土の事業者様にサービスを提供しています

gravitatech.com

目次

01 会社概要 3

02 事業内容 4
ソフトウェア受託開発、AIソリューション、コンサルティングサービス、中小企業向けターンキーソリューション

03 Gravitaとの進め方 12
開発フェーズと運用フェーズ、5つの進め方、書面でお約束すること

04 公開中のアプリとアプリケーションデモ 14

05 エクスプロア 18
Vera、VERA、Gravita Knowledge Nexus、無料アプリと無料SaaS

06 お問い合わせ 20

社名の意味

PT Gravita Imandaya Teknovera：生命の恵み、力を与える信念、真の技術。

Gravita ラテン語のgratia vita（生命の恵み、優美な生活）に由来します

Imandaya 力を与える信念

Teknovera 真の技術

すべての事業に、ふさわしい技術を

インドネシア全土の事業者様にサービスを提供しています

4 事業内容

6 公開中のアプリとダウンロードできるアプリ

13 アプリケーションデモ

01 | 会社概要

会社概要

社名	PT Gravita Imandaya Teknovera
ブランド名	Gravita Technology
所在地	SOHO Capital Lt. 25 (Unit 2508), Podomoro City, Jl. Letjen S. Parman Kav 28, Jakarta Barat 11470 インドネシア
電話	+62 816 996 789
WhatsApp	+62 816 996 789
メール	hello@gravitatech.com
URL	gravitatech.com apps.gravitatech.com demo.gravitatech.com plan.gravitatech.com teknovera.gravitatech.com/nexus
事業内容	01 ソフトウェア受託開発 02 AI ソリューション 03 コンサルティングサービス 04 中小企業向けターンキーソリューション

エクスプロア　公開中のアプリとアプリケーションデモをお試しいただけます。

apps.gravitatech.com
ブラウザーまたはダウンロードで、すぐにお使いいただける無料のアプリです。

demo.gravitatech.com
サンプルデータを入れたアプリケーションデモで、Gravita の各アプリの動きをお試しいただけます。

plan.gravitatech.com
事業と家計のお金を計画するための、シンプルなツールです。

teknovera.gravitatech.com/nexus
Vera が知っていることのすべてを、1枚の地図にしたものです。Vera が回答に用いるすべてのページ、ヒント、用語、デモと、それらのつながりをご覧いただけます。

02 | 事業内容

事業内容

01 ソフトウェア受託開発

お客様1社のご注文に合わせて開発するシステムです。

お渡しするもの

稼働するアプリと、移行済みのデータ

gravitatech.com/application

02 AIソリューション

お客様の業務のためのAIツール、エージェント、自動化です。

お渡しするもの

お客様ご自身のデータを使った、1つのAIタスク

gravitatech.com/ai

03 コンサルティングサービス

助言と、導入の手引きです。

お渡しするもの

文書による提言

gravitatech.com/solutions/consulting-services

04 中小企業向けターンキーソリューション

すべてをお任せいただけます。Gravitaがシステムの開発、ホスティング、運用を行います。

お渡しするもの

開発、ホスティング、運用をGravitaが担当

gravitatech.com/solutions/turnkey-solution

02 | 事業内容

今、なぜ重要か

AIを利用している事業者の多くは、基本的な使い方にとどまっています。

AWSとStrand Partnersは、デジタルスキルの不足を主な障壁として挙げています。出典：AWS and Strand Partners, AI adoption in Indonesia, 2025年8月7日。

94.76%

インドネシアの440万のEコマース事業者のうち94.76%が、2024年にインスタントメッセージを通じて販売しました。

出典：BPS, Statistik E-Commerce 2024。

58.22%

2023年にBank Indonesiaが調査したUMKM 304社のうち58.22%が、正式な財務記録をつけていません。

出典：Bank Indonesiaの調査、2023年7月〜9月。少数の標本であり、全国の推計ではありません。

上位に挙がった8つのニーズ

事業者が困っていると答えた度合い、そのツールを持たない事業者の多さ、そこで動くお金の大きさ、の3つの観点で順位付けしています。

1. チャットとSNSでの販売と顧客対応
2. 手数料と利益を管理したマーケットプレイス販売
3. 与信と資金調達
4. 記帳と現金の記録
5. 販促コンテンツとデザイン
6. 決済とQRIS
7. 許認可とコンプライアンス
8. フードデリバリーの注文管理

出典：Gravita Technology調査「Indonesian SME app needs」、2026年10月24日。

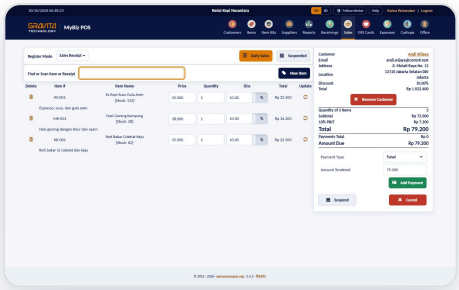
02 | カスタムアプリケーション（1/2）

業務に合わせて作るソフトウェア

貴社1社のために作るアプリケーションです。注文がWhatsAppに届くところから、閉店時に在庫を数えるところまで、貴社の事業のためだけに作ります。

従業員およそ2〜50名で、現金出納帳、スプレッドシート、WhatsAppグループでは業務が回らなくなってきた事業者様向けです。

既製のアプリ1つで必要なことが足りる場合は、その旨をお伝えし、「無料アプリと無料SaaS」の中からご案内します。



MyBiz POS（デモ）：
demo.gravitatech.com/mybiz-pos

お渡しするもの	期間	お客様の所有
稼働するアプリと、移行済みのデータ	**お見積もりに記載する、日付入りの計画**	**コード、デザイン、データ**

作るもの

零細事業者は携帯電話で事業を運営しています。Webは、バックオフィス、税務、行政ポータルで重要です。

注文と顧客の記録

チャット、マーケットプレイス、店舗の注文を、状況、支払い、顧客履歴を持つ記録として1か所にまとめます。

在庫と店舗のシステム

品目、サイズ、色ごとの在庫を、店舗と販売チャネルをまたいで管理し、品切れの前に警告します。

バックオフィスWebアプリ

管理、経理、倉庫の担当者が毎日使う画面です。会計士や税務当局から求められる売上レポートも含みます。

モバイルアプリ

店頭で注文を受ける営業担当者、配送中のドライバー、あるいは貴社のお客様向けの、AndroidまたはiPhoneのアプリです。

顧客と取引先のポータル

購入者、再販業者、会員が、ご自身の注文、請求書、書類を確認できるページです。

システム間の連携

WhatsApp Business、決済、マーケットプレイス、会計ソフトなど、すでにお使いのものをつなぎ、データの入力を1回で済ませます。

例

バンドンに3店舗を構えるコーヒーショップ

状況

店舗ごとにレジアプリが異なり、オーナーは毎晩3台の携帯電話から売上を合算しています。

開発する内容

3店舗すべての売上を集約し、牛乳、豆、カップを店舗別に管理し、ロスを知らせるバックオフィスWebアプリです。

変わること

オーナーは3店舗を1つの画面で確認し、店舗ごとに仕入れを発注できます。

可能なことを示すための例です。Gravitaのお客様ではありません。

02 | カスタムアプリケーション（2/2）

業務が止まりやすい場面

販売の多くはすでにチャットで行われており、足りないのは注文と顧客の記録です。

注文がチャットで届き、行方が分からなくなる。
何が注文され、支払われ、発送されたかを、1か所で確認できません。

お金と在庫がノートの中にある。
不足に気づくのは、すでに手遅れになってからです。

同じ売上を3回入力している。
チャット、現金出納帳、会計士向けのスプレッドシートに入力し、それぞれが食い違います。

承認が1人を待って止まる。
値引き、仕入れ、返金が、オーナーがメッセージを読むまで止まります。

既製のアプリがほぼ合っている。
業務の大半はカバーできますが、残りはスタッフが紙で補っています。

記録を求められても見つからない。
銀行、法人の取引先、税務当局から売上履歴を求められても、まとめるのに1週間かかります。

サンプル：お見積もりの項目の分け方

お見積もりは、各項目の金額が分かり、不要なものを外せてはじめて役に立ちます。Gravitaのお見積もりはすべて、このレイアウトに沿っています。

A. 必要なこと

アプリが行うこと：WhatsApp、Shopee、ライブ販売の注文を1つの一覧に集める、柄とサイズごとに在庫を管理する、オーナーに毎日の概要を送る。行わないこと：会計、給与計算。

B. 明細項目

- 画面（注文一覧、在庫、毎日の概要）
- ユーザーの役割（オーナー、管理者、梱包担当）
- 連携（マーケットプレイスの注文取り込み。提携先のアクセスが認められている場合）
- 既存記録の移行
- 保証期間
- オプション：サポートプラン

C. 段階とお支払い

第1段階：画面計画の承認、3回払いの1回目。第2段階：動作する注文一覧と在庫、3回払いの2回目。第3段階：検収書（BAST）への署名、3回払いの3回目。各段階に日付があります。

D. 所有権

コード、デザインファイル、データは、3回目のお支払いからお客様の所有となります。

各項目の末尾には「金額：初回のご相談の後に設定します。」と記載します。

費用はどのくらいですか

画面数とユーザーの役割の数、接続が必要なシステム、Webアプリに加えてスマートフォンアプリが必要かどうかによって変わります。お見積もりは、ご相談の内容を伺ったうえでご提示いたします。

可能なことを示すための例です。Gravitaのお客様ではありません。

02 | AIソリューション

お客様ご自身のデータとルールで設定するAI

WhatsAppで顧客に応対し、請求書を読み取るAIです。貴社の価格表と返品ポリシーを使い、金銭や健康に関わる事項は担当者が確認します。

お渡しするもの	最初に行うこと	お客様のデータ
お客様ご自身のデータを使った、1つのAIタスク	**お選びいただく1つのタスク。ご希望の場合は、試験導入（パイロット）として**	**ご希望の場合は、インドネシア国内で処理されます**

1つのタスクから始めて、判断する

試験導入（パイロット）をお選びの場合、通常2〜4週間です。

1	**タスクを選ぶ**	1週間分のチャットと書類を一緒に確認し、AIが最も少ないリスクで最も時間を節約できるタスクを1つ選びます。	**お渡しするもの** 最初に取り組むタスクとその理由を記した短いメモ。
2	**データを確認する**	AIが読んでよいもの、決して見てはならないもの、処理する場所を取り決めます。開発の前にお客様がお選びいただきます。	**お渡しするもの** データ確認書と、文書による試験導入計画。
3	**試験導入版を作る**	そのタスクに、お客様のルールでAIを設定し、実際の過去の質問や書類でテストします。	**お渡しするもの** お客様のデータで設定したアシスタント、リーダー、または自動化。そのルール（ガードレール）。会話の履歴を添えて担当者に引き継ぐ仕組み。
4	**試験導入を実施する**	合意した期間、担当者がAIの作業を確認しながら、お客様のチームがお使いになります。AIが正しかった点と誤った点をご覧いただけます。	**お渡しするもの** AIが使う内容を確認、修正できる画面。上限額付きの運用コストの見積もり。
5	**一緒に判断する**	中止、調整、さらなる展開のいずれかを、運用コストが分かった状態でお選びいただけます。	**お渡しするもの** 結果報告書と、判断のための打ち合わせ。
6	**適切な状態を保つ**	日常的に稼働したあとは、毎月、回答とコストを確認します。	**お渡しするもの** サポートプランをご契約中の、回答とコストの毎月の確認。

02 | コンサルティングサービス

費用をかける前の、明確な助言

ソフトウェアやAIをご購入になる前の助言です。自らも開発を行う者が担当し、無料のツールで足りる場合は、そのツールの名前をお伝えします。

お渡しするもの	期間	自由な選択
文書による提言	**範囲の中で合意した日付**	**無料のツールや他の開発会社も含みます**

助言

どのアプリやシステムが現在の事業に合い、どれを見送るべきか。また、契約の前に、ソフトウェア会社の見積もりや契約書についてのセカンドオピニオン。

導入の手引き

カスタムシステムまたは事業へのAI導入について、段階、費用、リスク、スタッフ向けの利用ポリシーを記した文書の計画と、チームが設定を行う間のご支援。

弊社の立場

弊社はソフトウェアの開発も行っているため、助言が弊社の仕事につながる場合はお伝えします。無料のツール、既製のアプリ、他の開発会社、あるいは「今は何もしない」をお勧めすることもあります。計画は、どの開発会社でもお使いいただけます。弊社が開発をご提案する場合、お見積もりは別になり、お断りいただいて構いません。

ご相談から判断まで

1. **ご相談内容をお聞かせください**
   判断したいことについて、短いチャットまたは通話で伺います。
2. **範囲を合意する**
   文書による範囲、費用、報告書の日付をお決めします。
3. **業務の進め方を拝見する**
   実務を担う方々にお会いし、すでにお持ちの資料を読ませていただきます。
4. **報告と協議**
   文書による提言をお渡しし、一緒に確認します。
5. **ご希望の場合に実行する**
   設定をご案内するか、開発のお見積もりをお出しします。お断りいただいても構いません。

02 | コンサルティングサービス

助言が費用の節約になる場面

どのアプリを選ぶべきか。

レジ、簿記、チャットのツールはどれも同じことをうたい、試すたびに時間がかかります。

どの見積もりが適切か。

同じアプリに聞こえる内容でも、3社の見積もり金額は大きく異なります。

なぜチームは使わなくなったのか。

ソフトウェアを購入しましたが、アプリが業務に合わず、チームはノートに戻りました。

スタッフはどのAIツールを、どのデータで使ってよいか。

顧客データが、ポリシーのないまま無料のAIツールに入力されています。

期限が求める記録は何か。

ハラール認証、Coretaxへの切り替え、2024年10月から義務が適用されているUU PDP（詳細な規則はPP 33/2026として2027年1月16日から）では、事業者がまだ保管していない記録が求められます。

何から作るべきか。

開発の前に、オーナーは、何が最初で、費用がいくらで、何を後回しにできるかを知りたいと考えています。

ご支援する判断の例

例：パレンバンの家族経営のレストラン

状況

注文アプリについて、1,500万ルピアから1億5,000万ルピア超までの3つの見積もりがあり、どれが適切か判断する方法がありません。

弊社が行うこと

3つの見積もりをレストランに必要なことと比較し、各業者に確認すべき質問をまとめます。

変わること

オーナーが理由をもって選べるようになります。または、既製のアプリで十分だと分かります。

例：法人の取引先に備えるバンドンの縫製工場

状況

法人の取引先から、注文と品質の記録を求められています。

弊社が行うこと

必要な記録を整理し、それを作れるツールを選び、整える順番を計画します。

変わること

工場は、何を最初に整えるべきか、費用がいくらかが分かります。

例：スタッフがAIを使うデンパサールの旅行代理店

状況

スタッフが、メール作成のためにパスポートと予約の情報を無料のAIアプリに貼り付けています。

弊社が行うこと

代理店向けのAI利用ポリシーを書面にします。スタッフが使ってよいAIツールと、決して貼り付けてはならない顧客情報を定めます。

変わること

スタッフは、顧客のパスポート情報を送ることなく、AIを使い続けられます。

可能なことを示すための例です。Gravitaのお客様ではありません。

02 | 中小企業向けターンキーソリューション

開発、ホスティング、運用を1社で

開発、ホスティング、運用を1つのチームが担い、システムのあらゆる鍵を誰が持っているかを示す1ページ、引き継ぎシートが付きます。

IT担当者がおらず、動くシステムと、連絡先が1つであることを望む事業者様向けです。カスタムアプリケーション、AIアシスタント、メール付きの事業用Webサイトは、いずれもこの方法でお届けできます。

ホスティングの2つの方法：お選びいただけます

	Gravitaがホスティング システムはGravitaのクラウドアカウントで稼働し、サーバー費用は、お見積もりに記載のとおりGravitaのご請求に含まれます。お客様にとって最も手間がかかりません。	**お客様ご自身のアカウント** 貴社名義でクラウドアカウントを開設し、サーバー費用はお客様が直接お支払いになります。Gravitaは、お預かりしたアクセス権で運用します。将来、契約を終了される場合も、移行するものはありません。
稼働する場所	Gravitaのクラウドアカウント。標準ではインドネシア国内	貴社のクラウドアカウント。標準ではインドネシア国内
サーバー費用の負担	Gravita（お見積もりに含まれます）	お客様が、提供会社に直接お支払いになります
契約を終了された場合	契約の定めに従い、コード、データ、サーバーへのアクセス権、ランブック（運用手順書）をお渡しします。	すべてすでにお手元にあります。Gravitaは、自らのアクセス権をお返しします。

ターンキーソリューションが対象とする課題

開店時
止まったときに連絡する先がない。
今朝システムが開かず、作ったフリーランサーはすでに去り、動かし方を知る人がいません。

昼
業者が多く、責任者がいない。
レジで決済が失敗しますが、ホスティング、アプリ、メール、決済にそれぞれ業者がいて、互いに責任を押し付け合います。

閉店時
セキュリティと費用が成り行き任せ。
更新は飛ばされ、元レジ担当者がまだログインでき、ドメインと証明書は担当者個人のカードで支払われていたため失効します。

夜
誰も試していないバックアップ。
データは毎晩どこかにコピーされていますが、復元を試した人はいません。

02 | 中小企業向けターンキーソリューション

含まれるもの

カスタムアプリケーションまたはAIソリューションのすべてに加えて、その運用が含まれます。

インターネット上の住所

- ドメイン名とその設定。
- 自動で更新されるセキュリティ証明書（ブラウザーの鍵マーク）。
- パスワードのリセットや注文確認など、アプリが送信するメール。

安全の維持

- アプリとデータベースのホスティング。別途合意がない限り、インドネシア国内。
- ファイルと写真の保管。
- 別の場所への毎日の自動バックアップ。稼働前に復元をテストします。
- 必要な人だけに限定したアクセス。

稼働の維持

- すべての更新をお手元に届く前にテストし、元に戻す手段を備えたリリースの手順。
- 指名された担当者へ通知する監視。
- 稼働後のシステムの運用は、お見積もりに記載します：修正、小さな変更、更新、セキュリティパッチ、バックアップ、サーバー費用。
- PSEとして登録が必要かどうかの確認と、登録のご支援。

03 | Gravitaとの進め方

Gravitaとの進め方

最初のご相談から、システムが動き続ける状態まで、Gravitaが案件をどのように進めるかをご説明します。

進め方	開発	稼働する場所	運用	向いている事業者
中小企業向けターンキーソリューション すべてをお任せいただけます。Gravitaがシステムを開発、ホスティング、運用します。	Gravita	Gravitaがホスティング お客様ご自身のアカウント	Gravita	すべてを必要とする事業者様に向いています。
開発とデプロイ Gravitaがシステムを開発し、お客様ご自身のホスティングにデプロイして、お引き渡しします。	Gravita	お客様ご自身のアカウント	お客様	ホスティングまたはIT担当者をお持ちの事業者様に向いています。
開発とお引き渡し Gravitaがシステムを開発し、運用をお客様に託す形でお引き渡しします。	Gravita	お客様	お客様	ご自身で運用したい事業者様に向いています。
継続サポート 稼働後も、Gravitaがシステムの運用と改善を続けます。	—	—	Gravita	開発後の支援をご希望の事業者様に向いています。
コンサルティング 助言と手引きのみをご提供します。	—	—	—	開発を伴わない手引きをご希望の事業者様に向いています。

03 | Gravitaとの進め方

作業の進め方

開発フェーズ

お客様1社のご注文に合わせて開発するシステムを、5つのステップで進めます。

1 **ニーズの把握**
お客様の事業の仕組みと、システムが担うべきことを伺います。

2 **設計**
システムの動き方を計画し、その計画をお客様と合意します。

3 **構築とテスト**
システムを構築し、動作することをテストします。

4 **お客様の承認**
結果をご確認いただき、稼働前に承認いただきます。

5 **稼働開始**
システムが、お客様の事業向けに稼働を始めます。

運用フェーズ

稼働後：3か月間の保証があり、その後は以下の運用となります。

6 **稼働の維持**
システムが利用できる状態で動き続けているかを見守ります。

7 **修正**
問題が発生したときに修正します。

8 **更新**
事業の変化に合わせて、システムを更新します。

9 **バックアップ**
お客様のデータのバックアップを保管します。

10 **サポート**
ご不明な点があるときに、お尋ねいただける窓口があります。

書面でお約束すること

以下はいずれも、契約書に記載します。

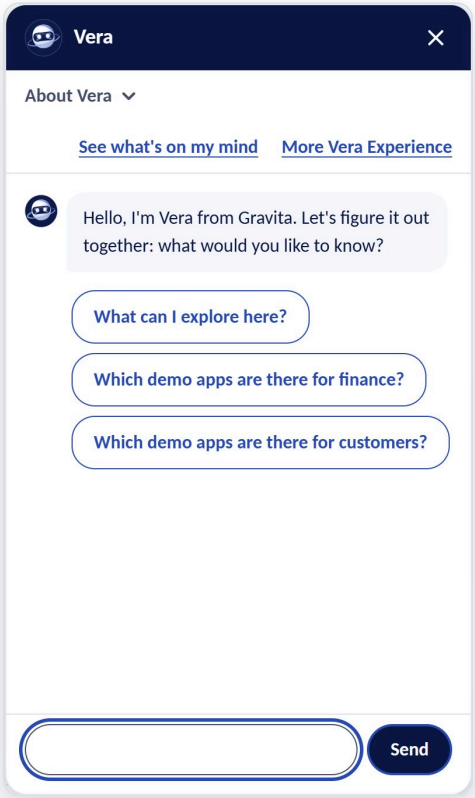
1. 作業の開始前に、段階に分けた項目別のお見積もり。
2. 段階ごとのお支払い。各段階の動作をご確認いただいた後にお支払いいただきます。
3. コード、デザインファイル、データは、お客様の所有となります。
4. 別途ご選択がない限り、データはインドネシア国内でホスティングされます。
5. 終了される場合は、コード、データ、サーバーへのアクセス権、ランブック（運用の手引き）をお渡しします。
6. 初回のご相談は無料です。ご契約の義務はございません。

保証期間：3か月間の保証。合意した範囲内の誤りは、BAST（検収書）に署名いただいてから3か月間、無償で修正いたします。

04 | apps.gravitatech.com

公開中のアプリとダウンロードできるアプリ

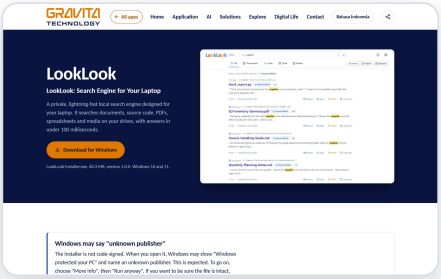
ブラウザー上、またはノートパソコン上でお使いいただけるアプリです。



Vera

Gravitaのサイトアシスタントです。サービスについて、英語またはインドネシア語でご質問いただけます。

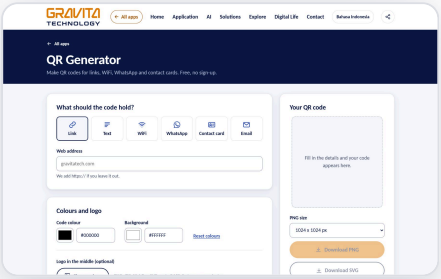
gravitatech.com



LookLook

LookLook：お使いのノートパソコンのための検索エンジンです。すべてノートパソコンの中にとどまります。

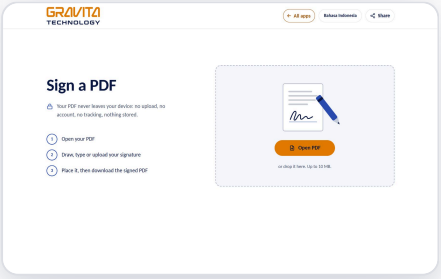
apps.gravitatech.com/looklook



QR Generator

リンク、WiFi、WhatsApp、連絡先カードのQRコードを作成できます。無料で、登録は不要です。

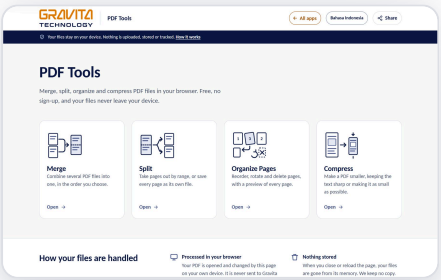
apps.gravitatech.com/qr



Sign a PDF

ブラウザー上でPDFに署名できます。PDFがお使いの端末の外に出ることはありません。

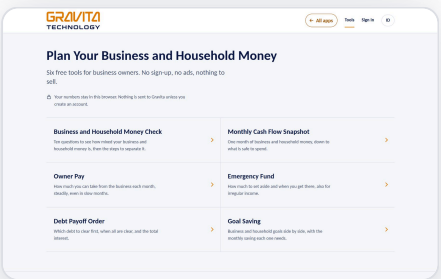
apps.gravitatech.com/sign-pdf



PDF Tools

ブラウザー上で、PDFファイルの結合、分割、整理、圧縮ができます。

apps.gravitatech.com/pdf-tools



Financial Planner

事業と家計のお金を計画するための、シンプルなツールです。

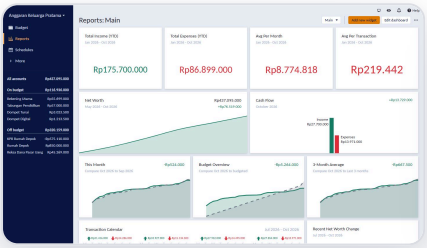
plan.gravitatech.com

04 | demo.gravitatech.com

アプリケーションデモ

ご判断の前に、事業向けアプリの動作するデモをお試しいただけます。サンプルデータを入れたアプリケーションデモで、Gravitaの各アプリの動きをご確認いただけます。

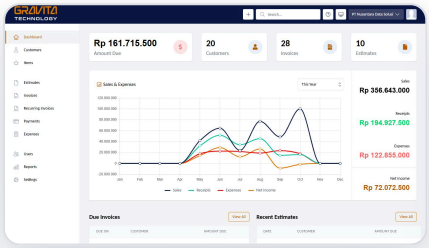
ファイナンス



デモ Personal Budget

ジャカルタの一家のサンプル家計簿を入れた、実際に動く家計簿アプリです。2人分の給与、住宅ローン、学費、BPJS、arisan、6か月間の日々の支出が入っています。ご自身の家計簿のコピーはブラウザーの中にのみ保存され、メニューからリセットできます。

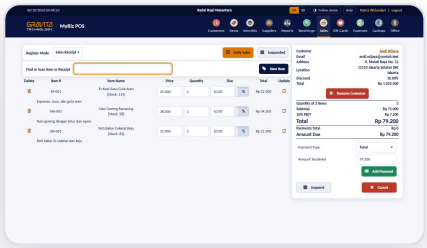
demo.gravitatech.com/personal-budget



デモ CRM & Invoicing

すぐにお試しいただける、実際に動くCRMと請求書発行のアプリです。ジャカルタのITコンサルティング会社のサンプルが入っており、顧客、見積書、PPN付きの請求書、ルピアでの入金まで、最初の提案から入金までをご覧いただけます。

demo.gravitatech.com/crm-invoicing

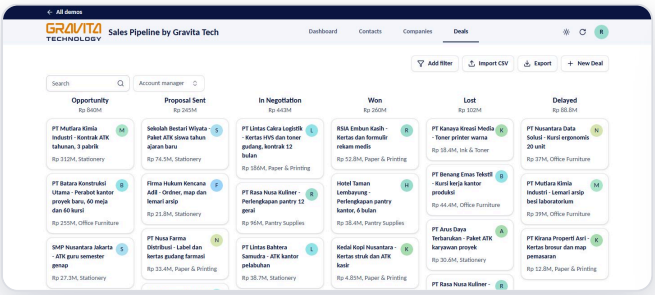


デモ MyBiz POS

ジャカルタのサンプルのカフェ、Kedai Kopi Nusantaraのレジです。約80品のメニューと1か月分の売上が入っています。注文を入力し、レシートを印刷し、売上レポートをご覧いただけます。このデモはすべての訪問者で共有され、毎晩サンプルの状態に戻ります。

demo.gravitatech.com/mybiz-pos

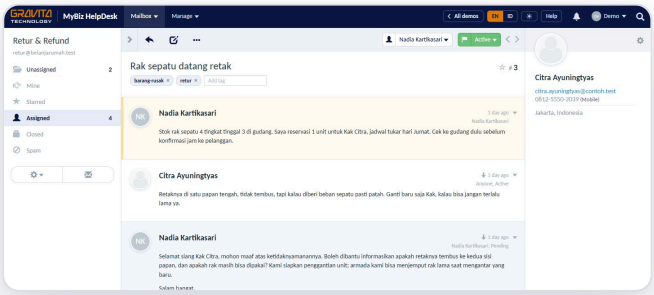
カスタマー



デモ Sales Pipeline

ジャカルタのサンプルの事務用品会社の、企業、担当者、案件を入れた、実際に動く営業パイプラインのアプリです。最初の接触から署名された注文まで、案件がどう進むかをご覧いただけます。ご自身のコピーはブラウザーの中にのみ保存されます。

demo.gravitatech.com/sales-pipeline



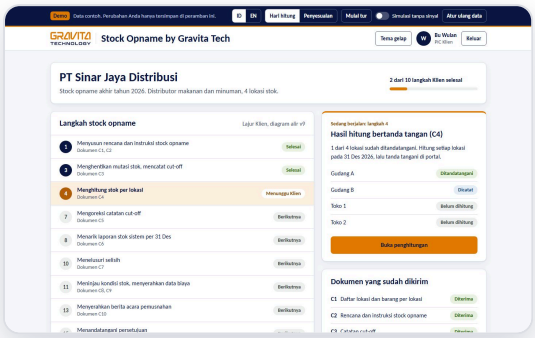
デモ MyBiz HelpDesk

ジャカルタのサンプルのオンライン家庭用品店、PT Belanja Rumah Digitalの共有サポートデスクです。顧客からのメッセージは、カスタマーサービスや返品などの共有メールボックスに届き、チームが対応を引き受け、返信し、各やり取りを管理します。

demo.gravitatech.com/mybiz-helpdesk

04 | アプリケーションデモ

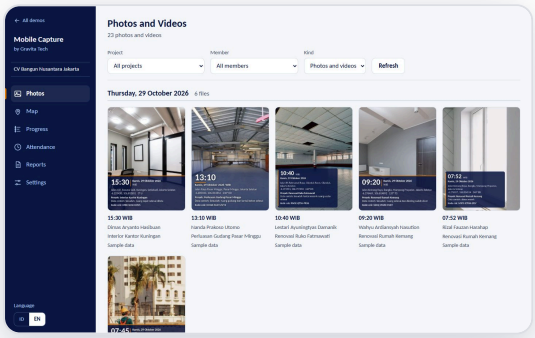
オペレーション



デモ **Stock Opname**

顧客と、その税務と会計のサービス会社が共有する棚卸ポータルです。棚卸日の計画、数量の記録、調整の合意を行います。デモ用の役割は4つです（顧客のPIC、承認者、TASスタッフ、TASレビュー担当者）。

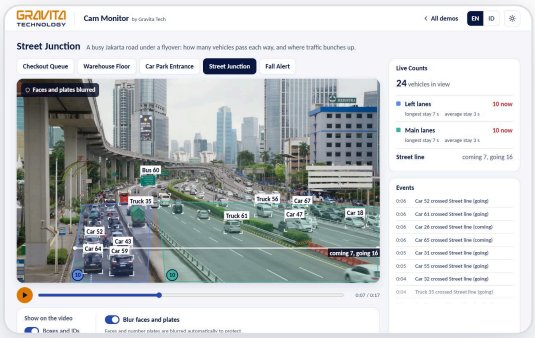
demo.gravitatech.com/stock-opname



デモ **Mobile Capture**

ジャカルタのサンプルの建設会社向けに、時刻、位置情報、確認コードを付けた写真と動画を、現場作業の証跡として記録します。チームの写真はWebダッシュボードに表示され、Androidアプリをダウンロードできます。訪問者が撮影したものはすべて、訪問の開始から24時間後に削除されます。

demo.gravitatech.com/mobile-capture



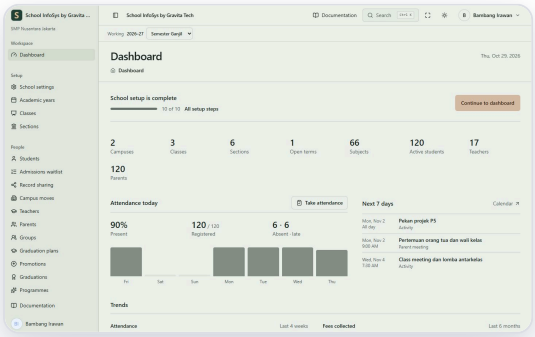
デモ **Cam Monitor**

実際のカメラ映像で、人と車両を検出、追跡、カウントします。プライバシーのため、顔にはぼかしが入ります。ブラウザー上で動作します。

demo.gravitatech.com/cam-monitor

MyBiz DMS 近日公開　　**ERP (Odoo Community)** 近日公開

ピープル



デモ **School InfoSys**

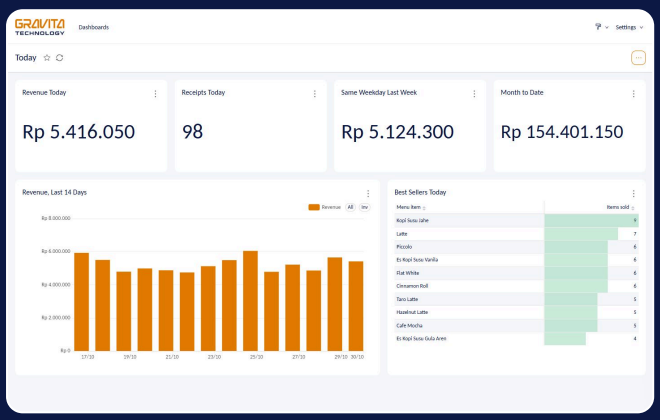
サンプルの中学校、SMP Nusantara Jakartaの学校情報システムです。学校管理者、教師、保護者、生徒のいずれかとしてお試しいただけます。クラス、生徒、出席、時間割、学費を扱います。

demo.gravitatech.com/school-infosys

04 | アプリケーションデモ

インテリジェンス

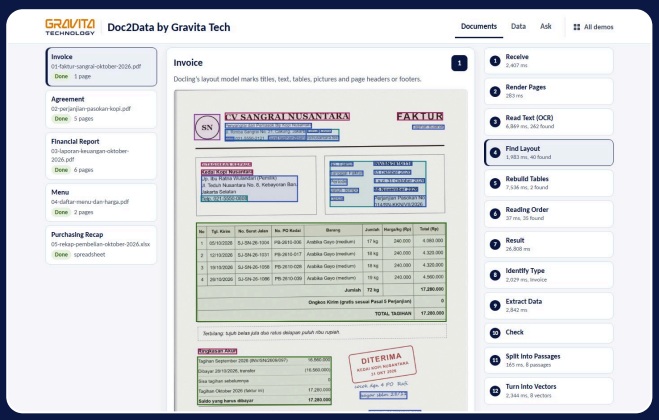
ほかのデモも近日公開予定です。



デモ Biz Dashboard

実際に動く事業分析ダッシュボードです。ジャカルタのカフェ、Kedai Kopi Nusantara のサンプルの Excel ファイルを読み込むと、ダッシュボードに変わります。当日分のファイルや1週間分をまとめて追加できます。追加したものは、サインアウトすると削除されます。

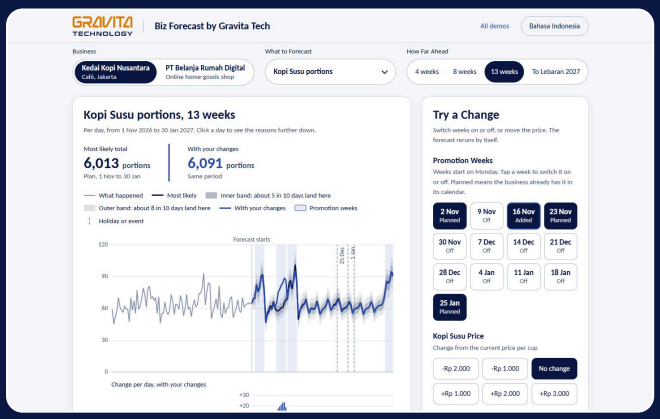
demo.gravitatech.com/biz-dashboard



デモ Doc2Data

インテリジェントな文書処理です。表と文章を含むサンプル文書を読み込むと、Doc2Data が読み取り、内容についての質問に答え、表で確認でき、さらに処理できる構造化データに整理します。

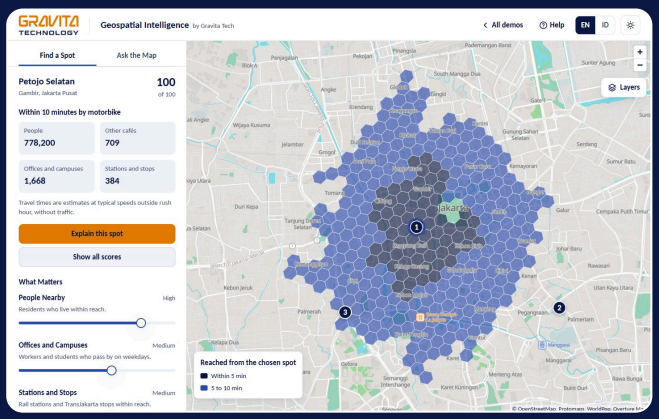
demo.gravitatech.com/doc2data



デモ Biz Forecast

2つのサンプル事業の売上予測です。変更を試せるもしもの場合のパネルと、以前の予測が実際の売上とどう比べられたかを示す精度のリプレイがあります。

demo.gravitatech.com/biz-forecast



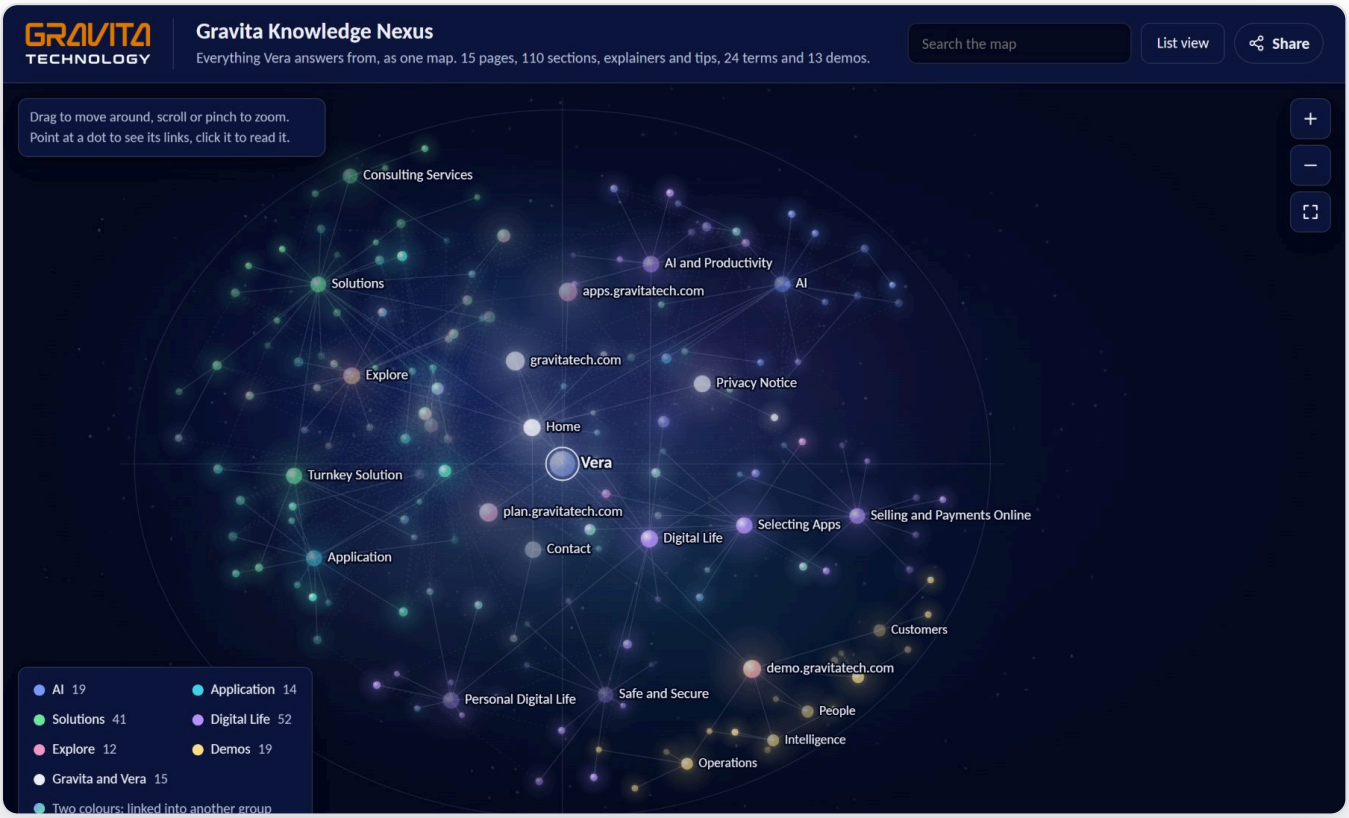
デモ Geospatial Intelligence

ジャカルタのすべての街区を、次にカフェを開く場所としての適性でスコア化します。徒歩、バイク、車での移動時間による商圏を示し、AI が各地点を説明し、地図についての質問に答えます。

demo.gravitatech.com/geo

05 | teknovera.gravitatech.com

エクスプロア



Gravita Knowledge Nexus

Vera が知っていることのすべてを、1枚の地図にしたものです。Vera が回答に用いるすべてのページ、ヒント、用語、デモと、それらのつながりをご覧いただけます。

teknovera.gravitatech.com/nexus

VERA：Versatile Exploration & Retrieval Assistant

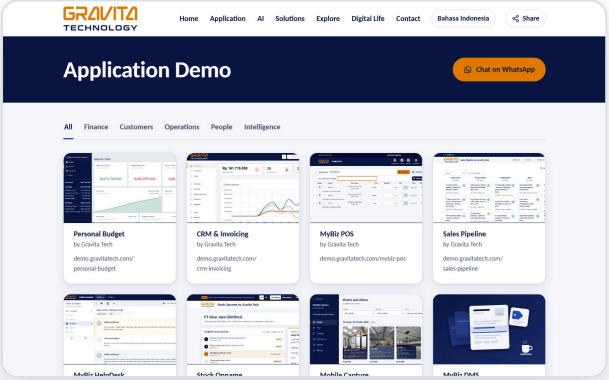
音声で Vera とお話しいただけます。Gravita についてご質問いただくと、デモを開くこともできます。

Vera をさらに体験する

Vera

Gravita のサイトアシスタントです。サービスについて、英語またはインドネシア語でご質問いただけます。

gravitatech.com



demo.gravitatech.com

サンプルデータを入れたアプリケーションデモで、Gravita の各アプリの動きをお試しいただけます。

demo.gravitatech.com

05 | gravitatech.com/explore

無料アプリと無料SaaS

インドネシアの中小企業、個人、個人の専門職向けの無料ツールです。

Web、デスクトップ、モバイルのアプリと、無料のSaaSがあります。無料とは、永久無料、期間の制限がない無料プラン、またはオープンソースのことです。

各項目は公式ページへリンクし、無料の部分、有料の部分、Bahasa Indonesiaへの対応を示します。

掲載している分野と件数

会計と請求書発行	**9件**
POSと在庫	**9件**
オフィスと文書	**9件**
デザインとコンテンツ	**10件**
コミュニケーションとコラボレーション	**9件**
マーケティングとオンライン販売	**10件**
人事と給与	**7件**
AIツール	**7件**
セキュリティとバックアップ	**9件**

Gravitaで学ぶ

適切なアプリの選び方

AIを安全に活用する

アプリの裏側で動いているもの

オンラインで安全に過ごす

デジタルライフ

オンライン販売、安全の確保、AIの活用、アプリの選び方についての短いハウツーです。

06 | gravitatech.com/contact

お問い合わせ

事業についてお聞かせください。

3つのご連絡方法

WhatsApp
+62 816 996 789

メール
hello@gravitatech.com

電話
+62 816 996 789

所在地
SOHO Capital Lt. 25 (Unit 2508), Podomoro City,
Jl. Letjen S. Parman Kav 28, Jakarta Barat 11470
インドネシア

社名
PT Gravita Imandaya Teknovera

インドネシア全土の事業者様にサービスを提供しています

ご連絡後の流れ

お客様
メッセージをお送りいただく
WhatsApp またはメールが、弊社に直接届きます。

Gravita
ご質問をお返しする
お問い合わせの内容を確認し、確認のためのご質問をお送りします。

お客様 Gravita
初回のご相談
お客様のご都合のよい時間に、日程を調整した通話を行います。

Gravita
書面による提案
作業の項目別のお見積もりをご提示いたします。

お客様
ご判断
営業の押しつけも期限もありません。ごゆっくりご検討ください。

ご相談になりたい内容

カスタムアプリケーション
AI ソリューション
コンサルティングサービス
中小企業向けターンキーソリューション
その他

貴社の事業は、より速く前へ進みます

初回のご相談は無料です。ご契約の義務はございません。

WhatsApp で相談する
メールで問い合わせる